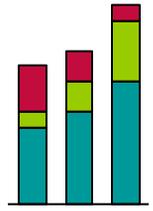


Praxis der Unternehmensberatung



Spiele-Publisher: Sollen wir € 10 Mio in ein innovatives Videospiel für aktuelle Spielekonsolen investieren?



Internet-Dienstleister: Wie erobern wir den Markt für ein B2B-Startup und werden schnell profitabel?



Telekom-Unternehmen: Wie können wir die Kundenbindung durch Mehrwertdienste erhöhen?

Wenn Dich Fragen dieser Art interessieren, solltest Du teilnehmen. Ziele und Themen sind:

- Grundkenntnisse und Methoden der **Beratung**
- Strukturierte Analyse- und **Problemlösungsmethoden**
- Ausgewählte **Werkzeuge** der Unternehmensberatung
- **Teamarbeit** sowie Kommunikation und Präsentation
- Starker **Praxisbezug** durch reale **Fallbeispiele**

Die Lehrveranstaltung findet als viertägiger Block statt:
23.-26. Februar 2015, je ganztägig ab 9 Uhr.

Vorbesprechung: 12. Januar 2015, 13:00 Uhr, Raum 348.

Anmeldung durch Eintragen in die Liste im Sekretariat von Prof. Böhm, Raum 367, bitte unter Angabe einer Emailadresse. Rückfragen per Email an stefan.lang@oligomo.com

Ansprechpartner

Dr. Stefan Lang, stefan.lang@oligomo.com
sekretariat.boehm@ipd.kit.edu

Am Fasanengarten 5
76131 Karlsruhe

Geb.: 50.34
Raum: 367